

RASSEGNA STAMPA BANCA DI BOLOGNA

INTERVISTA DIRETTORE GENERALE DATI DEL PRIMO SEMESTRE 2026



Più credito a imprese e famiglie: i dati del primo semestre mostrano una banca solida e in crescita



Crescono prestiti, mezzi amministrati e raccolta gestita, mentre prosegue il rafforzamento della presenza sul territorio. In una fase in cui imprese e famiglie hanno bisogno di interlocutori capaci di accompagnare scelte, investimenti e progetti, i risultati di un istituto di credito non si misurano soltanto attraverso gli indicatori economici.

Contano anche la capacità di sostenere il territorio, la solidità patrimoniale e la possibilità di mantenere una relazione accessibile con clienti e imprese.

È in questo quadro che si inseriscono i risultati del primo semestre 2026 di Banca di Bologna, il Credito Cooperativo, che evidenzia una crescita dei principali aggregati e il proseguimento del percorso di sviluppo sul territorio.

Un semestre positivo per credito e risultati

“Banca di Bologna chiude il primo semestre 2026 evidenziando un utile di quasi 14,5 milioni di euro.”

Sono le parole di Alberto Ferrari, Direttore Generale di Banca di Bologna, che aggiunge:

“La dinamica dei nuovi prestiti erogati nel semestre a favore di imprese e privati ha superato quota 220 milioni di euro (+16,4% su giugno 2025). Di questi, oltre 144 milioni sono stati erogati alle imprese, a dimostrazione del forte impegno a sostenere e sviluppare il nostro territorio e consolidare il rapporto con imprese e famiglie”.

Inoltre, la banca presenta i risultati dell'attività caratteristica, che registrano un incremento dei mezzi amministrati del +12,6%, della raccolta gestita del +19,4% e degli impieghi in bonis del +13,8%.

Ferrari conclude così:



“I dati del 2026 sono decisamente positivi e forniscono, ancora una volta, evidenza di una Banca solida, redditizia e in costante crescita che, con la sua multicanalità, mette al centro la relazione con i clienti e i territori. Lo confermano anche le quattro filiali aperte negli ultimi 24 mesi tutte a break even e le nuove aperture previste nel 2026 27”.

In forte crescita i clienti e i volumi intermediati : la Banca di Bologna conquista importanti quote di mercato, registrando ottimi risultati economici e mantenendosi ai vertici del sistema bancario italiano per solidità.

Tra i vari risultati positivi registrati si evidenziano in particolare:

- Il consolidamento della propria posizione patrimoniale , con un patrimonio netto che ha superato quota 274 milioni in crescita (+7,5% su giugno 2025).
- La solidità di Banca di Bologna, riscontrabile da coefficienti patrimoniali ampiamente superiori ai requisiti minimi normativi e in grado di supportare adeguatamente lo sviluppo futuro, in particolare si registra un common equity tier 1 ratio (Cet1 ratio) pari al 25,8% e un Texas Ratio al 9,4%
- In termini di redditività ed efficienza , si registra un ROE (Return on Equity) al 10,6% (superiore rispetto al 9,2% del 30 giugno 2025)
- Una qualità del credito tra le migliori in assoluto nel panorama bancario, testimoniata da un NPL ratio lordo all'1,54% e un NPL ratio netto dello 0,74%.
- Nuovi prestiti erogati in favore di imprese e privati che hanno superato quota 220 milioni di euro nel semestre (+16,4% su giugno 2025). Di questi, oltre 144 milioni di erogato sono stati destinati alle imprese e oltre 76 milioni ai privati. Una dinamica che porta la banca ad avere uno stock in essere di impieghi in bonis verso imprese e famiglie del territorio pari a circa 1,6 miliardi (+13,8% su giugno 2025).
- Il prodotto bancario lordo (dato dalla somma di raccolta complessiva e impieghi) ha ampiamente superato quota 6,1 miliardi di euro (+ 12,9% su giugno 2025). Le nuove risorse intermedie con la clientela ammontano a 698.884 milioni.
- Le commissioni attive superano quota 18,1 milioni di euro (+3,1% su giugno 2025).
- Le commissioni nette superano quota 14,8 milioni di euro (+11,2% su giugno 2025).
- Il margine di interesse raggiunge quasi i 33 milioni di euro (32,991 milioni, +12,7% su giugno 2025).
- 2.224 nuovi clienti e 487 nuovi soci dall'inizio dell'anno

È ancora Alberto Ferrari a dettagliare meglio la situazione, anche in prospettiva futura

“La banca si conferma realtà multicanale consolidando con la propria presenza fisica la relazione diretta con i propri clienti. Quattro le filiali aperte negli ultimi 24 mesi e sono previste nuove aperture nel 2026 27, tra cui le filiali di Ozzano dell'Emilia e Imola, per ulteriore aumento della prossimità, consulenza e inclusione finanziaria nelle aree a maggiore vocazione produttiva. Inoltre, nel 2027 apriremo due filiali a Modena”.



Un quadro complessivo dei risultati

Nel complesso, i risultati del primo semestre confermano una dinamica positiva dei principali indicatori.

L'utile netto raggiunge 14,473 milioni di euro, in crescita del 24,6%, mentre gli impieghi lordi aumentano del 14% su dati puntuali, con variazioni del 13,6% rispetto a giugno 2025 e del 14,3% sulla base dei dati medi mensili.

I mezzi amministrati crescono del 12,6% su dati puntuali e del 14,2% considerando la media mensile; la raccolta da clientela aumenta rispettivamente del 6,1%, mentre la raccolta gestita segna un +19,4%.

Il margine di interesse raggiunge 32,991 milioni di euro e le commissioni nette superano 14,8 milioni, mentre le commissioni attive oltrepassano quota 18,1 milioni.

Uno sviluppo che guarda al futuro

I risultati del primo semestre mostrano una crescita distribuita tra redditività, patrimonio, credito e raccolta. Al tempo stesso, l'espansione della rete di filiali indica la volontà di mantenere un rapporto diretto con i territori, affiancando i canali digitali alla consulenza in presenza.

Il rafforzamento della rete, insieme al sostegno a imprese e famiglie, definisce una direzione di sviluppo orientata ai prossimi anni.

L'obiettivo di Banca di Bologna è continuare a coniugare solidità e innovazione, mantenendo una relazione diretta con il territorio e accompagnando nuovi progetti di crescita.

> 17 settembre 2026 alle ore 0:00

Banca di Bologna: semestrale positiva e filiale a Imola

«Banca di Bologna chiude il primo semestre 2026 con un utile di quasi 14,5 milioni di euro (+24,6% rispetto al 2025) - dice il direttore generale Alberto Ferrari (nella foto) -. I nuovi prestiti erogati nel semestre a imprese e privati hanno superato quota 220 milioni di euro (+16,4%), dei quali oltre 144 milioni verso imprese, a dimostrazione del forte impegno a sostenere e sviluppare il nostro territorio e consolidare il rapporto con imprese e famiglie».

Altri numeri significativi della semestrale: un patrimonio netto che ha superato quota 274 milioni di euro (+7,5%); il prodotto bancario lordo (la somma di raccolta totale e finanziamenti concessi) sopra i 6,1 miliardi di euro (+12,9%); 2.224 nuovi clienti e 500 nuovi soci da inizio anno. Dati che, conclude Ferrari, «sono decisamente positivi e forniscono evidenza di una banca solida, redditizia e in costante crescita. Lo confermano anche le

quattro filiali aperte negli ultimi 24 mesi e le nuove aperture previste nel 2026-27, tra cui Imola e Ozzano Emilia».

© riproduzione riservata



> 17 settembre 2026 alle ore 0:00

Banca di Bologna: semestrale positiva e filiale a Imola

«Banca di Bologna chiude il primo semestre 2026 con un utile di quasi 14,5 milioni di euro (+24,6% rispetto al 2025) - dice il direttore generale Alberto Ferrari (nella foto) -. I nuovi prestiti erogati nel semestre a imprese e privati hanno superato quota 220 milioni di euro (+16,4%), dei quali oltre 144 milioni verso imprese, a dimostrazione del forte impegno a sostenere e sviluppare il nostro territorio e consolidare il rapporto con imprese e famiglie».

Altri numeri significativi della semestrale: un patrimonio netto che ha superato quota 274 milioni di euro (+7,5%); il prodotto bancario lordo (la somma di raccolta totale e finanziamenti concessi) sopra i 6,1 miliardi di euro (+12,9%); 2.224 nuovi clienti e 500 nuovi soci da inizio anno. Dati che, conclude Ferrari, «sono decisamente positivi e forniscono evidenza di una banca solida, redditizia e in costante crescita. Lo confermano anche le

ultimi 24 mesi e le nuove aperture previste nel 2026-27, tra cui Imola e Ozzano Emilia».

© riproduzione riservata



Banca di Bologna, utile a 14,5 milioni nel primo semestre Il dg Ferrari: espansione dei volumi e dei servizi per il territorio

Risultati in decisa crescita per Banca di Bologna. Il primo semestre dell'anno si è chiuso con un utile netto di 14,47 milioni di euro, in aumento del 24,6% rispetto allo stesso periodo del 2025. A sostenere i risultati è stata l'attività commerciale. Gli impieghi lordi sono aumentati del 13,6% su dati puntuali e del 14,3% considerando i dati medi mensili, con circa 221 milioni di euro di nuovi prestiti erogati nei primi sei mesi dell'anno (220,8 milioni).

In crescita anche i mezzi amministrati della clientela, saliti del 12,6% su dati puntuali e del 14,2% sui dati medi mensili rispetto al 30 giugno 2025.

La raccolta da clientela ha registrato un incremento del 6,1% su base puntuale e del 9,4% considerando la media mensile. Particolarmente dinamica la raccolta gestita, che ha segnato un aumento del 19,4%.

Sul fronte dei ricavi, il margine di interesse è cresciuto del 12,7%, mentre le commissioni nette hanno registrato un incremento dell'11,2%.

I risultati del semestre confermano quindi una crescita diffusa, sostenuta sia dall'espansione degli impieghi e della raccolta sia dall'aumento delle componenti ricorrenti dei ricavi.

Banca di Bologna rafforza così il proprio posizionamento sul territorio, accompagnando la crescita dell'attività con un'espansione dei volumi intermediati e dei servizi offerti alla clientela.

«Banca di Bologna chiude il primo semestre 2026 evidenziando un utile di quasi 14,5 milioni di euro – dice **Alberto Ferrari**, direttore generale di

Banca di Bologna - la dinamica dei nuovi prestiti erogati nel semestre a favore di imprese e privati che hanno superato quota 220 milioni di euro (+16,4% su giugno 2025), dei quali ol-

tre 144 milioni di erogato verso imprese, a dimostrazione del forte impegno a sostenere e sviluppare il nostro territorio e consolidare il rapporto con imprese e famiglie».

Inoltre la banca presenta i risultati dell'attività caratteristica che registrano un incremento dei mezzi amministrati

del +12,6%, della raccolta gestita del +19,4% e degli impieghi in bonis del +13,8%.

«I dati del 2026 – prosegue Ferrari – sono decisamente positivi e forniscono, ancora una volta, evidenza di una Banca solida, redditizia e in costante crescita, che con la sua multicanalità mette al centro la relazione con i Clienti e i territori».

La Banca di Bologna nel semestre ha conquistato importanti quote di mercato registrando ottimi risultati eco-

nomici e mantenendosi ai vertici del sistema bancario italiano per solidità. Tra i vari risultati positivi registrati si evidenziano in particolare:

il consolidamento della propria posizione patrimoniale, con un patrimonio netto che ha superato quota 274 milioni in crescita (+7,5% su giugno 2025). In termini di redditività ed efficienza, dicembre registra rispettivamente un Roe (Return on Equity) al 10,6% (superiore rispetto al 9,2% del 30 giugno 2025). «La Banca –

conclude Alberto Ferrari – si conferma realtà multicanale consolidando con la propria presenza fisica la relazione diretta con i propri clienti. Quattro le filiali aperte negli ultimi 24 mesi e sono previste nuove aperture nel 2026 27, tra cui le filiali di Ozzano dell'Emilia e Imola per ulteriore aumento della prossimità, consulenza e inclusione finanziaria nel-

> 16 settembre 2026 alle ore 0:00

le aree a maggiore vocazione produttiva. Inoltre, nel 2027 apriremo 2 filiali a Modena». (riproduzione riservata)



Alberto Ferrari
direttore generale Banca di Bologna



Banca di Bologna, la semestrale. L'utile supera i 14 milioni di euro: "E ora continueremo a investire"



I risultati dell'istituto di credito: crescono i nuovi prestiti erogati a imprese e privati (+16,4%) . Il direttore Alberto Ferrari: "Così riusciamo a coniugare redditività, solidità e controllo del rischio". Cronaca

Risultati in crescita per Banca di Bologna , che chiude il primo semestre 2026 con un utile di 14,47 milioni di euro, il 24,6% in più rispetto alla semestrale dell'anno scorso. I nuovi prestiti erogati a imprese e privati superano i 220 milioni di euro, con una crescita del 16,4% rispetto al giugno 2025, di cui 144 milioni destinati alle aziende. I mezzi amministrati della clientela salgono del 12,6%, la raccolta gestita cresce del 19,4% e le commissioni nette dell'11,2%, sfiorando i 15 milioni di euro. Il patrimonio netto si consolida e supera quota 274 milioni di euro (+7,5% rispetto al giugno 2025). Dalle parti di piazza Galvani c'è dunque soddisfazione, come conferma il direttore generale di Banca di Bologna, Alberto Ferrari.

Direttore, come valutate questi risultati?

"In un contesto complessivamente complicato, la semestrale 2026 dimostra che abbiamo un modello di business come banca del territorio che fa un buon servizio a imprese e famiglie. Riusciamo a coniugare redditività, solidità, controllo del rischio e crescita. Le nuove filiali che abbiamo aperto sono già in break even e i trend di crescita, più alti in media del settore, dimostrano che riusciamo ad acquisire quote di mercato tenendo controllati i costi operativi. Il costo del rischio è tra i più bassi del settore, il valore del patrimonio tra i più alti".

C'è una voce della semestrale più significativa di altre?

"Il dato dei prestiti ci caratterizza ancor di più. Raccogliamo denaro dal territorio e per il 95% lo reimpieghiamo sul territorio, finanziando la crescita di imprese e famiglie".

Quali sono le mosse di Banca di Bologna per il prossimo futuro?



"Investiremo ancora. A ottobre apriremo una nuova filiale a Imola e nel 2027 due a Modena. Il famoso risiko bancario, che crea soggetti molto grandi, lascia in realtà spazi sul territorio là dove la clientela ha bisogno di realtà più vicine. E noi cerchiamo di sfruttare questa situazione. La nostra volontà è rimanere su un territorio limitato dal punto di vista geografico, per essere più importanti crescendo in maniera verticale. Coniugare il digitale con la vicinanza è vincente, fa ancora la differenza incontrare le persone e lo farà ancora. L'impatto dell'AI sarà elevato anche nel mondo delle banche, ma sarà anche un'acceleratore di relazioni perchè libera tempo dal lavoro di back office".

Ampliamo lo sguardo. Vi preoccupa la crisi geopolitica in atto? Temete effetti su Bologna?

"La situazione internazionale è complicata, ma siamo ancora in un contesto non critico. Le prospettive anche per quest'anno rimangono positive. Siamo in un territorio con imprese e famiglie solide. Non vedo un pericolo di deterioramento del credito repentino, anche se il costo dell'energia e l'incertezza rischiano di diventare un freno alla crescita e agli investimenti. Noi siamo alla finestra, ma non vedo uno scenario negativo nei prossimi mesi".

Le stime sono dunque favorevoli?

"Il 2026 chiuderà in linea col 2025 e le previsioni per il 2027 rimangono positive. Poi ci sono settori che soffrono di più e aziende più deboli di altre, soprattutto quelli più energivori e legati all'automotive. Ad oggi però non vediamo segnali particolarmente critici. E' anche il frutto della capacità degli imprenditori di trovare sempre una soluzione".



Banca di Bologna, la semestrale L'utile supera i 14 milioni di euro «E ora continueremo a investire»

I risultati dell'istituto di credito: crescono i nuovi prestiti erogati a imprese e privati (+16,4%)

Il direttore Alberto Ferrari: «Così riusciamo a coniugare redditività, solidità e controllo del rischio»

di **Andrea Sangermano**

Risultati in crescita per Banca di Bologna, che chiude il primo semestre 2026 con un utile di 14,47 milioni di euro, il 24,6% in più rispetto alla semestrale dell'anno scorso. I nuovi prestiti erogati a imprese e privati superano i 220 milioni di euro, con una crescita del 16,4% rispetto al giugno 2025, di cui 144 milioni destinati alle aziende. I mezzi amministrati della clientela salgono del 12,6%, la raccolta gestita cresce del 19,4% e le commissioni nette dell'11,2%, sfiorando i 15 milioni di euro. Il patrimonio netto si consolida e supera quota 274 milioni di euro (+7,5% rispetto al giugno 2025). Dalle parti di piazza Galvani c'è dunque soddisfazione, come conferma il direttore generale di Banca di Bologna, Alberto Ferrari.

Direttore, come valutate questi risultati?

«In un contesto complessivamente complicato, la semestrale 2026 dimostra che abbiamo un modello di business come banca del territorio che fa un buon servizio a imprese e famiglie. Riusciamo a coniugare redditività, solidità, controllo del rischio e crescita. Le nuove filiali che abbiamo aperto sono già in break even e i trend di crescita, più alti in media del settore, dimostrano che riusciamo ad acquisire quote di mercato tenendo controllati i costi operativi. Il

costo del rischio è tra i più bassi del settore, il valore del patrimonio tra i più alti».

C'è una voce della semestrale più significativa di altre?

«Il dato dei prestiti ci caratterizza ancor di più. Raccogliamo denaro dal territorio e per il 95% lo reimpieghiamo sul territorio, finanziando la crescita di imprese e famiglie».

Quali sono le mosse di Banca di Bologna per il prossimo futuro?

«Investiremo ancora. A ottobre apriremo una nuova filiale a Imola e nel 2027 due a Modena. Il famoso risiko bancario, che crea soggetti molto grandi, lascia in realtà spazi sul territorio là dove la clientela ha bisogno di realtà più vicine. E noi cerchiamo di sfruttare questa situazione. La nostra volontà è rimanere su un territorio limitato dal punto di vista geografico, per essere più importanti crescendo in maniera verticale. Coniugare il digitale con la vicinanza è vincente, fa ancora la differenza incontrare le persone e lo farà ancora. L'impatto dell'AI sarà elevato anche nel mondo delle banche, ma sarà anche un'acceleratore di relazioni perché libera tempo dal lavoro di back office».

Ampliamo lo sguardo. Vi preoccupa la crisi geopolitica in atto? Temete effetti su Bologna?

«La situazione internazionale è complicata, ma siamo ancora in

un contesto non critico. Le prospettive anche per quest'anno rimangono positive. Siamo in un territorio con imprese e famiglie solide. Non vedo un pericolo di deterioramento del credito repentino, anche se il costo dell'energia e l'incertezza rischiano di diventare un freno alla crescita e agli investimenti. Noi siamo alla finestra, ma non vedo uno scenario negativo nei prossimi mesi».

Le stime sono dunque favorevoli?

«Il 2026 chiuderà in linea col 2025 e le previsioni per il 2027 rimangono positive. Poi ci sono settori che soffrono di più e aziende più deboli di altre, soprattutto quelli più energivori e legati all'automotive. Ad oggi però non vediamo segnali particolarmente critici. E' anche il frutto della capacità degli imprenditori di trovare sempre una soluzione».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

LA RICETTA VINCENTE

«Unire digitale e vicinanza è molto importante: incontrare le persone riesce ancora a fare la differenza L'impatto dell'AI? Può rappresentare un grande aiuto e liberare del tempo»

> 11 settembre 2026 alle ore 0:00



Il direttore
generale della
Banca di
Bologna,
Alberto Ferrari,
illustra i
risultati dei
primi 6 mesi
dell'anno



Banca di Bologna, la semestrale L'utile supera i 14 milioni di euro «E ora continueremo a investire»

I risultati dell'istituto di credito: crescono i nuovi prestiti erogati a imprese e privati (+16,4%)

Il direttore Alberto Ferrari: «Così riusciamo a coniugare redditività, solidità e controllo del rischio»

di **Andrea Sangermano**

Risultati in crescita per Banca di Bologna, che chiude il primo semestre 2026 con un utile di 14,47 milioni di euro, il 24,6% in più rispetto alla semestrale dell'anno scorso. I nuovi prestiti erogati a imprese e privati superano i 220 milioni di euro, con una crescita del 16,4% rispetto al giugno 2025, di cui 144 milioni destinati alle aziende. I mezzi amministrati della clientela salgono del 12,6%, la raccolta gestita cresce del 19,4% e le commissioni nette dell'11,2%, sfiorando i 15 milioni di euro. Il patrimonio netto si consolida e supera quota 274 milioni di euro (+7,5% rispetto al giugno 2025). Dalle parti di piazza Galvani c'è dunque soddisfazione, come conferma il direttore generale di Banca di Bologna, Alberto Ferrari.

Direttore, come valutate questi risultati?

«In un contesto complessivamente complicato, la semestrale 2026 dimostra che abbiamo un modello di business come banca del territorio che fa un buon servizio a imprese e famiglie. Riusciamo a coniugare redditività, solidità, controllo del rischio e crescita. Le nuove filiali che abbiamo aperto sono già in break even e i trend di crescita, più alti in media del settore, dimostrano che riusciamo ad acquisire quote di mercato tenendo controllati i costi operativi. Il

costo del rischio è tra i più bassi del settore, il valore del patrimonio tra i più alti».

C'è una voce della semestrale più significativa di altre?

«Il dato dei prestiti ci caratterizza ancor di più. Raccogliamo denaro dal territorio e per il 95% lo reimpieghiamo sul territorio, finanziando la crescita di imprese e famiglie».

Quali sono le mosse di Banca di Bologna per il prossimo futuro?

«Investiremo ancora. A ottobre apriremo una nuova filiale a Imola e nel 2027 due a Modena. Il famoso risiko bancario, che crea soggetti molto grandi, lascia in realtà spazi sul territorio là dove la clientela ha bisogno di realtà più vicine. E noi cerchiamo di sfruttare questa situazione. La nostra volontà è rimanere su un territorio limitato dal punto di vista geografico, per essere più importanti crescendo in maniera verticale. Coniugare il digitale con la vicinanza è vincente, fa ancora la differenza incontrare le persone e lo farà ancora. L'impatto dell'AI sarà elevato anche nel mondo delle banche, ma sarà anche un'acceleratore di relazioni perché libera tempo dal lavoro di back office».

Ampliamo lo sguardo. Vi preoccupa la crisi geopolitica in atto? Temete effetti su Bologna?

«La situazione internazionale è complicata, ma siamo ancora in

un contesto non critico. Le prospettive anche per quest'anno rimangono positive. Siamo in un territorio con imprese e famiglie solide. Non vedo un pericolo di deterioramento del credito repentino, anche se il costo dell'energia e l'incertezza rischiano di diventare un freno alla crescita e agli investimenti. Noi siamo alla finestra, ma non vedo uno scenario negativo nei prossimi mesi».

Le stime sono dunque favorevoli?

«Il 2026 chiuderà in linea col 2025 e le previsioni per il 2027 rimangono positive. Poi ci sono settori che soffrono di più e aziende più deboli di altre, soprattutto quelli più energivori e legati all'automotive. Ad oggi però non vediamo segnali particolarmente critici. E' anche il frutto della capacità degli imprenditori di trovare sempre una soluzione».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

LA RICETTA VINCENTE

«Unire digitale e vicinanza è molto importante: incontrare le persone riesce ancora a fare la differenza. L'impatto dell'AI? Può rappresentare un grande aiuto e liberare del tempo»

> 11 settembre 2026 alle ore 0:00



Il direttore
generale della
Banca di
Bologna,
Alberto Ferrari,
illustra i
risultati dei
primi 6 mesi
dell'anno

Banca di Bologna apre filiali e aumenta i nuovi prestiti

BOLOGNA

Banca di Bologna chiude il primo semestre 2026 evidenziando un utile di quasi 14,5 milioni di euro. I nuovi prestiti erogati nel semestre a imprese e privati hanno superato quota 220 milioni (+16,4% su giugno 2025), dei quali oltre 144 milioni di erogato verso imprese, «a dimostrazione – sottolinea il Dg Alberto Ferrari – del forte impegno a sostenere e sviluppare il nostro territorio e consolidare il rapporto con imprese e famiglie».



> 11 settembre 2026 alle ore 0:00

Banca di Bologna, la semestrale L'utile supera i 14 milioni di euro «E ora continueremo a investire»

I risultati dell'istituto di credito: crescono i nuovi prestiti erogati a imprese e privati (+16,4%)
Il direttore Alberto Ferrari: «Così riusciamo a coniugare redditività, solidità e controllo del rischio»

di **Andrea Sangermano**

Risultati in crescita per Banca di Bologna, che chiude il primo semestre 2026 con un utile di 14,47 milioni di euro, il 24,6% in più rispetto alla semestrale dell'anno scorso. I nuovi prestiti erogati a imprese e privati superano i 220 milioni di euro, con una crescita del 16,4% rispetto al giugno 2025, di cui 144 milioni destinati alle aziende. I mezzi amministrati della clientela salgono del 12,6%, la raccolta gestita cresce del 19,4% e le commissioni nette dell'11,2%, sfiorando i 15 milioni di euro. Il patrimonio netto si consolida e supera quota 274 milioni di euro (+7,5% rispetto al giugno 2025). Dalle parti di piazza Galvani c'è dunque soddisfazione, come conferma il direttore generale di Banca di Bologna, Alberto Ferrari.

Direttore, come valutate questi risultati?

«In un contesto complessivamente complicato, la semestrale 2026 dimostra che abbiamo un modello di business come banca del territorio che fa un buon servizio a imprese e famiglie. Riusciamo a coniugare redditività, solidità, controllo del rischio e crescita. Le nuove filiali che abbiamo aperto sono già in break even e i trend di crescita, più alti in media del settore, dimostrano che riusciamo ad acquisire quote di mercato tenendo controllati i costi operativi. Il

costo del rischio è tra i più bassi del settore, il valore del patrimonio tra i più alti».

C'è una voce della semestrale più significativa di altre?

«Il dato dei prestiti ci caratterizza ancor di più. Raccogliamo denaro dal territorio e per il 95% lo reimpieghiamo sul territorio, finanziando la crescita di imprese e famiglie».

Quali sono le mosse di Banca di Bologna per il prossimo futuro?

«Investiremo ancora. A ottobre apriremo una nuova filiale a Imola e nel 2027 due a Modena. Il famoso risiko bancario, che crea soggetti molto grandi, lascia in realtà spazi sul territorio là dove la clientela ha bisogno di realtà più vicine. E noi cerchiamo di sfruttare questa situazione. La nostra volontà è rimanere su un territorio limitato dal punto di vista geografico, per essere più importanti crescendo in maniera verticale. Coniugare il digitale con la vicinanza è vincente, fa ancora la differenza incontrare le persone e lo farà ancora. L'impatto dell'AI sarà elevato anche nel mondo delle banche, ma sarà anche un'acceleratore di relazioni perché libera tempo dal lavoro di back office».

Ampliamo lo sguardo. Vi preoccupa la crisi geopolitica in atto? Temete effetti su Bologna?

«La situazione internazionale è complicata, ma siamo ancora in

un contesto non critico. Le prospettive anche per quest'anno rimangono positive. Siamo in un territorio con imprese e famiglie solide. Non vedo un pericolo di deterioramento del credito repentino, anche se il costo dell'energia e l'incertezza rischiano di diventare un freno alla crescita e agli investimenti. Noi siamo alla finestra, ma non vedo uno scenario negativo nei prossimi mesi».

Le stime sono dunque favorevoli?

«Il 2026 chiuderà in linea col 2025 e le previsioni per il 2027 rimangono positive. Poi ci sono settori che soffrono di più e aziende più deboli di altre, soprattutto quelli più energivori e legati all'automotive. Ad oggi però non vediamo segnali particolarmente critici. E' anche il frutto della capacità degli imprenditori di trovare sempre una soluzione».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

LA RICETTA VINCENTE

«Unire digitale e vicinanza è molto importante: incontrare le persone riesce ancora a fare la differenza L'impatto dell'AI? Può rappresentare un grande aiuto e liberare del tempo»

> 11 settembre 2026 alle ore 0:00



Il direttore
generale della
Banca di
Bologna,
Alberto Ferrari,
illustra i
risultati dei
primi 6 mesi
dell'anno



Banca di Bologna, la semestrale. L'utile supera i 14 milioni di euro: "E ora continueremo a investire"

Risultati in crescita per Banca di Bologna, che chiude il primo semestre 2026 con un utile di 14,47 milioni di euro, il 24,6% in più rispetto alla semestrale dell'anno scorso. I nuovi prestiti erogati a imprese e privati superano i 220 milioni di euro, con una crescita del 16,4% rispetto al giugno 2025, di cui 144 milioni destinati alle aziende. I mezzi amministrati della clientela salgono del 12,6%, la raccolta gestita cresce del 19,4% e le commissioni nette dell'11,2%, sfiorando i 15 milioni di euro. Il patrimonio netto si consolida e supera quota 274 milioni di euro (+7,5% rispetto al giugno 2025). Dalle parti di piazza Galvani c'è dunque soddisfazione, come conferma il direttore generale di Banca di Bologna, Alberto Ferrari.

Direttore, come valutate questi risultati?

"In un contesto complessivamente complicato, la semestrale 2026 dimostra che abbiamo un modello di business come banca del territorio che fa un buon servizio a imprese e famiglie. Riusciamo a coniugare redditività, solidità, controllo del rischio e crescita. Le nuove filiali che abbiamo aperto sono già in break even e i trend di crescita, più alti in media del settore, dimostrano che riusciamo ad acquisire quote di mercato tenendo controllati i costi operativi. Il costo del rischio è tra i più bassi del settore, il valore del patrimonio tra i più alti".

C'è una voce della semestrale più significativa di altre?

"Il dato dei prestiti ci caratterizza ancor di più. Raccogliamo denaro dal territorio e per il 95% lo reimpieghiamo sul territorio, finanziando la crescita di imprese e famiglie".

Quali sono le mosse di Banca di Bologna per il prossimo futuro?

"Investiremo ancora. A ottobre apriremo una nuova filiale a Imola e nel 2027 due a Modena. Il famoso risiko bancario, che crea soggetti molto grandi, lascia in realtà spazi sul territorio là dove la clientela ha bisogno di realtà più vicine. E noi cerchiamo di sfruttare questa situazione. La nostra volontà è rimanere su un territorio limitato dal punto di vista geografico, per essere più importanti crescendo in maniera verticale. Coniugare il digitale con la vicinanza è vincente, fa ancora la differenza incontrare le persone e lo farà ancora. L'impatto dell'AI sarà elevato anche nel mondo delle banche, ma sarà anche un'acceleratore di relazioni perché libera tempo dal lavoro di back office".

Ampliamo lo sguardo. Vi preoccupa la crisi geopolitica in atto? Temete effetti su Bologna?

"La situazione internazionale è complicata, ma siamo ancora in un contesto non critico. Le prospettive anche per quest'anno rimangono positive. Siamo in un territorio con imprese e famiglie solide. Non vedo un pericolo di deterioramento del credito repentino, anche se il costo dell'energia e l'incertezza rischiano di diventare un freno alla crescita e agli investimenti. Noi siamo alla finestra, ma non vedo uno scenario negativo nei prossimi mesi".



PUBBLICAZIONE: Msn (Italia)

PAESE: ITA

TIPOLOGIA: Web

AVE: €185471.57

REACH: 15598955

CATEGORIA DEL SITO WEB: News and Media

VISITE MENSILI: 474208240.94

AUTORE:

URL: www.msn.com



> 11 settembre 2026 alle ore 13:45

[> Versione Online](#)

Le stime sono dunque favorevoli?

"Il 2026 chiuderà in linea col 2025 e le previsioni per il 2027 rimangono positive. Poi ci sono settori che soffrono di più e aziende più deboli di altre, soprattutto quelli più energivori e legati all'automotive. Ad oggi però non vediamo segnali particolarmente critici. E' anche il frutto della capacità degli imprenditori di trovare sempre una soluzione".



Banca di Bologna, crescono finanziamenti a famiglie e imprese. VIDEO

Crescono utile, raccolta e soprattutto i finanziamenti a famiglie e imprese per la Banca di Bologna, che chiude in positivo il primo semestre del 2026. Quasi 221 milioni di euro i nuovi prestiti erogati, mentre l'istituto continua a investire sulla presenza fisica nel territorio con nuove filiali tra Imola e Modena BOLOGNA – La Banca di Bologna chiude il primo semestre del 2026 con tutti i principali indicatori in crescita. L'utile netto sfiora i 14 milioni e mezzo di euro, con un aumento del 24,6%. Ma tra i dati più significativi ci sono soprattutto gli impieghi che aumentano del 14% rispetto a giugno dello scorso anno.

Nei primi sei mesi dell'anno sono stati erogati quasi 221 milioni di euro di nuovi prestiti, il 16,4% in più rispetto a giugno 2025: oltre 144 milioni sono andati alle imprese e più di 76 milioni ai privati. Numeri che la banca lega alla volontà di mantenere un rapporto diretto con il territorio, anche attraverso una forte presenza fisica.

Una strategia che passa anche dall'espansione della rete. Dopo quattro filiali aperte nell'ultimo anno, la prossima apertura sarà a ottobre a Imola, mentre nel 2027 sono previste due nuove sedi a Modena. Alla base della crescita rimane quindi soprattutto il rapporto costruito quotidianamente con chi si rivolge all'istituto.